



- **Su socio para:**
 - **Soluciones prácticas de capacitación presencial y en línea**
 - **Comunicación internacional**
 - **Soluciones de desarrollo de negocios**
- **Mentalidad y experiencias internacionales**
- **Con base en Brasil, pero trabajando en todo el mundo**
- **Idiomas de trabajo: inglés, español y portugués**

www.occasioias.com

Misión y Visión

▶ Misión:

Al aprovechar nuestras habilidades y conocimientos, y los de los socios estratégicos, buscamos **agregar valor, innovación e impacto en los proyectos y oportunidades de negocios** ofrecidos a nuestros clientes.

▶ Visión:

Inspirar más colaboración entre diferentes personas y empresas, y reforzar estas acciones como el incentivo más importante para lograr el éxito en proyectos y oportunidades de negocios en el siglo 21.



Sr. Rafael Pinto

Director Gerente

Occasio International Advisory Services (Occasio)

<https://www.linkedin.com/in/rafaelpintooias>

- ▶ Occasio trabaja junto con socios claves en su extenso ecosistema profesional, quienes tienen experiencias directas en el sector privado, agencias gubernamentales, organizaciones internacionales, instituciones académicas y sociedad civil.
- ▶ Contamos con una mentalidad orientada a la acción, un conjunto diverso de capacidades y experiencia, y brindamos soluciones prácticas para el proyecto y las oportunidades de negocios en las que nos involucramos.
- ▶ Tenemos experiencia trabajando con clientes internacionales y podemos comunicarnos en español, inglés y portugués.



Programas de Capacitación para Emprendedores y Empresas

Brindamos soluciones de capacitación práctica para apoyar la innovación de sus productos o servicios para competir en los mercados globales:

- ▶ Desarrolle una Mentalidad Global para su Expansión Internacional
- ▶ Negocios Digitales
- ▶ Soluciones Presenciales o en Línea

Foto: Programa de capacitación para micro emprendedores en Río de Janeiro, Brasil, en colaboración con las ONGs Rede Cidadã (de Brasil) y Team4Tech (de EE.UU.).



Comunicación Internacional

Podemos trabajar juntos y ayudarle a comunicarse eficazmente con clientes y socios internacionales:

- ▶ Consultor Temporal Contratado para Ayudarle a Comunicarse Directamente con sus Clientes y Socios Internacionales
 - ▶ Capacitación en *Business English* y Comprensión Cultural
 - ▶ Desarrollar y Revisar el *Pitch* y las Presentaciones de la Empresa
 - ▶ Traducción de Documentos
- * Ofrecemos estos servicios en español, inglés y portugués

Fotos: Presentación e interacción con estudiantes y emprendedores en la Universidad Nacional de Ingeniería (UNI), en Lima, Perú.





Soluciones de Desarrollo de Negocios

Servicios de networking, investigación y colaboración para promover el comercio internacional, identificar estrategias de entrada al mercado y guiar en la internacionalización de las empresas:

- ▶ Estrategias de Entrada al Mercado
- ▶ Comercio Internacional
- ▶ Investigación de Mercado
- ▶ Apoyo a la Internacionalización



Fotos: El presidente del Grupo "AleksAnn" (de Rusia), el Sr. Valeriy Davydenkov, visitó Río de Janeiro, São Paulo, y Cascavel, en Brasil. Asistió al Show Rural Coopavel y buscó contactos e información que le ayudará con la expansión de AleksAnn en el mercado brasileño de medicamentos veterinarios naturales, para el sector de Agronegocios.

Algunos de los clientes y socios con quienes ya trabajamos

Young Americas Business Trust

Organización de los Estados Americanos

Corporación Financiera Internacional - Grupo Banco Mundial

Global Environment Facility

Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo

Asociación de las Naciones Unidas de la República Dominicana

Euromonitor (para estudios de mercado)

PepsiCo (Oficinas en América Latina)

EON Reality (de Irvine, California, de EE.UU.)

They Will Be Giants (de San Francisco, California, de EE.UU.)

Coca-Cola (Sede en Brasil)

LatAm Startups (de Canadá)

AleksAnn Group (de Rusia)

Premium Training (de Rusia)

Qonteo (de Colombia)

Feinkost (de Brasil)

CodeFirm (de Orlando, Florida, de EE.UU.)

Bengala Advisors (de Ecuador)

Brain U Coaching (de Brasil y de EE.UU.)

Charly.io (de Chile)

Global Vendors (de México)

El Brocal (de Argentina)

Algunos de los clientes y socios con quienes ya trabajamos

Tempus Consultoria *(de Brasil)*

Enfato Multicomunicação *(de Brasil)*

N2N Virtual *(de Brasil)*

Nexu's Desenvolvimento Humano *(de Brasil)*

Inventa Moda Organização e Planejamento *(de Brasil)*

Habitar Academy *(de Colombia)*

Cámara de Comercio de Bogotá *(de Colombia)*

CEI Women's Business Center *(de Maine, de EE.UU.)*

Brazil-Canada Chamber of Commerce - BCCC *(de Canadá)*

Universidade Norbert Wiener *(de Perú)*

Instituto FloresSer *(de Brasil)*

Maria Honos *(de Brasil)*

Nutbebidas *(de Brasil)*

GreenPeople *(de Brasil)*

conextrade.co *(de Brasil)*

Nutrieduc *(de Brasil)*

MOLA *(de Colombia)*

Gener8tor *(de EE.UU.)*

Visagio *(de Brasil)*

Picap *(de Colombia)*

Starup Global *(de Argentina)*

Wine Valley *(de Brasil)*

Algunos de los clientes y socios con quienes ya trabajamos

INECO *(de Perú)*

IXL Center *(de Boston, EE.UU.)*

Sebrae Nacional *(de Brasil)*

Christian, Vellasco & Hang Advogados *(de Brasil)*

Deev Digital Studio *(de México)*

COOIT *(de Brasil)*

Kai Wolf Consultoria *(de Brasil)*

Creating the Unimaginable *(de España)*

Network Immunology *(de Canadá)*

Softex *(de Brasil)*

Integral Global Strategy *(de Chile)*

Pulsus *(de Brasil)*

Youtan *(de Brasil)*

Fairy Solutions *(de Brasil)*

Espresso Labs *(de Brasil)*

Grupo Provider *(de Brasil y Chile)*

Ahgora *(de Brasil)*

Actiz *(de Brasil)*

W.Vetro *(de Brasil)*

VENTIUR *(de Brasil)*

Hering *(de Brasil)*

NSL Brasil *(de Brasil)*

Algunos de los clientes y socios con quienes ya trabajamos

LISIT *(de Chile)*

GET GLOBAL TRADING *(de Brasil)*

Uglobally *(de Holanda)*

FST *(de Brasil)*

Small Business Association of Barbados *(de Barbados)*

Dot Coffee *(de Brasil)*

OKAHOMA *(de Brasil)*

Areni *(de Argentina)*

Emmronn *(de Filipinas)*

Roolife Group *(de Australia)*

Varias Startups y emprendedores en todo Brasil y Latinoamérica

Algunos puntos destacados a lo largo de los años

El Director Gerente de Occasio, Rafael Pinto, fue uno de los 17 mentores en todo Brasil para ayudar a capacitar a 500 ejecutivos y líderes en el programa “[Líderes por Brasil](#)”, desarrollado e implementado por IXL Center y Sebrae Nacional.

En colaboración con [Softex](#), agencia del gobierno brasileño que promueve iniciativas de educación e internacionalización para empresas de TI de Brasil, apoyó en la organización e implementación de una misión empresarial internacional a Chile para 9 empresas de TI brasileñas. Los resultados han llevado a mayores oportunidades de negocios y asociaciones entre empresas brasileñas y chilenas.

Apoyó en la organización e implementación de 16 misiones académicas y empresariales internacionales para clientes de países como Perú, Canadá, Argentina, Estados Unidos, Rusia y Brasil hacia nuevos mercados.

En colaboración con diferentes socios, realizó 30 presentaciones y capacitaciones sobre el tema de internacionalización en varios países, tanto de forma presencial como en línea.

Algunos puntos destacados a lo largo de los años

Asistió en el establecimiento de un centro de capacitación de EON Reality para la realidad virtual y aumentada en la República Dominicana.

Realización de estudios de mercado para Euromonitor durante varios años.

En colaboración con otros 3 socios, en 2020 lanzó Think Global, una iniciativa para ayudar a capacitar a los emprendedores y las empresas a pensar y actuar global.

Desde 2016, apoyando a LatAm Startups (ahora llamada Global Startups) en la internacionalización de Startups de mercados emergentes a Canadá.

Coordinó y apoyó las entrevistas y los informes preevaluación de un proyecto del Global Environment Facility, durante los viajes a Asunción, Paraguay, y Brasilia, Brasil.

Soporte continuo y mentoría para Startups y empresas en toda América Latina con su presentación de Pitch y desarrollo de modelo de negocio.

Algunos puntos destacados a lo largo de los años

En colaboración con el [Young Americas Business Trust](#), lideró e implementó los programas Eco-Challenge 9.0 y Eco-Challenge 11.0.

Desarrolla productos digitales y programas de capacitación en comunicación intercultural.

- Más información: <https://occasioias.com/comunicacionintercultural>
- Occasio Mastermind Group: <https://occasioias.com/occasio-mastermind-group-esp>
- Contenido gratuito en YouTube: <https://www.youtube.com/@OccasioCommunications>

Se lanzó un boletín internacional que brinda información valiosa sobre las estrategias más efectivas para la comunicación y la comprensión cultural en contextos comerciales globales. Enlace al boletín: <https://www.linkedin.com/newsletters/cross-cultural-communication-7153789020714512384>

Miembro asociado de la [Asociación Comercial de Río de Janeiro \(ACRJ\)](#) y de la [Cámara de Comercio Brasil-Perú](#).



Contacto

contact@occasioias.com

www.occasioias.com